

Opérations triangulaires extracommunautaires *Cross-trade* et règles de TVA à l'international

Résumé

Votre client vous demande de livrer directement à son client ou alors vous demandez à votre fournisseur d'expédier chez votre client. Quelles sont les règles à respecter ? Quels risques courez-vous dans ces opérations de cross-trade ? Comment faire coïncider les factures aux livraisons alors que les flux sont différents ? Comment cacher à mon client la provenance initiale de la marchandise ? Quelles règles de TVA sont à respecter ? Autant de questions liées aux triangulaires (*Cross-Trade* en anglais) qui trouveront leur réponse dans cette formation.

Objectifs

Avoir une vision globale des enjeux et risques de ce type mieux les incidences d'un point de vue fiscal, douanier, commercial.

Choisir le bon Incoterm dans un contexte triangulaire
Sécuriser la gestion administrative de l'opération.

Programme

- 1. Intégrer les processus de vente intracommunautaire et à l'international**
- 2. Définir votre processus client dans votre organisation**
 - Analyser votre démarche en fonction de votre structure et le formalisme de la facturation à l'international (intra et extracommunautaire)
 - Régime de TVA intracommunautaire et obligations déclaratives
- 3. Identification des territoires avec lesquels vous êtes en lien**

Durée

1 JOUR

Pré-requis

Formations obligatoires : Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export
Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise)

Formation conseillée :

Choisir ses Incoterms 2020 en fonction de ses opérations d'import-export

Public

Dirigeants et cadres commerciaux d'entreprise, responsables export, assistants commerciaux import/export...

Intervenant

Florence BLANCHIER
Consultante formatrice
IMPORT-EXPORT

- Spécificité de votre activité (réglementation particulière)
- Obligations déclaratives : Déclinaison en fonction du pays de départ et pays d'arrivée et en fonction de votre position dans la triangulaire

4. Déclaration CA3 : la déclaration de TVA

- Registres fiscaux. Les mentions sur les factures
- Échanges de biens : Acquisitions ou livraisons intracommunautaires
- Extracommunautaires soumis à TVA ou non

5. Définir et structurer son approche

- Maîtriser le circuit et la période de déclaration
- Repérer les personnes référentes en cas de manque d'information

Mise en situation : Réalisation de schémas de commercialisation et de facturation avec une check-list « qui fait quoi », afin d'automatiser les tâches.

Tarif : 490 € H.T. par participant à partir de 2 inscrits. Formule **Uno** : 980 € H.T.

Intra, sur mesure : nous consulter.

Moyens pédagogiques

Formation interactive avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Une pédagogie basée sur de nombreux exemples concrets et des partages d'expériences.

Nombre limité de participants (8) pour approfondir les pratiques et répondre aux questions individuelles.

Travail de mise en œuvre sur le cas de l'entreprise ou projet du stagiaire.

Moyens techniques :

Salles de formation équipées pour une pédagogie active. Suivi de l'exécution et appréciation des résultats.

Option : formation synchrone (en direct) 100 % à distance. Conditions : avoir un matériel informatique muni d'un micro et d'une caméra. Un débit suffisant est indispensable.

Suggestions pour vous préparer à cette formation :

- Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export
- Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise)
- Choisir ses Incoterms 2020 en fonction de ses opérations d'import-export

Suggestions pour compléter vos « spécifiques » :

- Répondre à l'EMEBI (ex-DEB) et remplir l'état récapitulatif de la TVA intracommunautaire.

Pourquoi venir chez nous ?

- Nous réalisons auprès de chaque participant un audit de positionnement pour vérifier la cohérence du projet et de la formation sélectionnée
- Nous offrons un tutorat afin de vérifier que les connaissances ont été mises en application
- Nous envoyons un bilan formateur aux partenaires financeurs sur simple demande

Modalités de paiements :

- Formation 100 % distance : paiement à la commande
- Formation en présentiel :
 - Paiement par l'entreprise : 10 jours nets, date de facture
 - Paiement par l'OPCO, contacter Florence au 06 62 34 25 42
formation.blanchierconsulting@gmail.com ou formulaire de contact

Pour aller plus loin

Strat&CI en collaboration avec Blanchier Consulting propose un accompagnement personnalisé de votre projet à l'international par la biais de 3 niveaux [d'abonnement](#) ou sur-mesure à votre convenance. [Parlons-en.](#)