

## Répondre à l'EMEBI (ex-DEB) et remplir l'état récapitulatif de la TVA intracommunautaire.

Depuis le 1er janvier 2022, la Déclaration d'Échange de Biens a cédé la place à la réponse à l'enquête statistique (EMEBI) et une formalité fiscale reprise dans l'état récapitulatif TVA. Il devient plus simple pour l'administration de comparer cette dernière avec la CA3.

### Objectifs

Renseigner l'enquête statistique et fiscale (ex-DEB) en intégrant les nouvelles règles de l'EMEBI et l'état récapitulatif TVA correspondant.

Déterminer les opérations complexes en fonction de la nature de transaction et tenir des registres.

Renseigner la Déclaration Européenne de Services.

### Programme

#### 1. Régime de TVA intracommunautaire et obligations déclaratives

Identification des territoires

Évolution du régime de TVA

intracommunautaire : Directive 2006/112/CE

#### 2. Obligations déclaratives

Déclaration d'échanges de biens : nouveautés

2022 – origine et code de transaction

Déclaration européenne de services

Déclaration CA3. Notion d'autoliquidation automatique (01/01/2022)

Registres fiscaux. Les mentions sur les factures

Le renforcement des preuves de livraison –

Directive Quick Fixes

#### 3. Échanges de biens

Acquisitions intracommunautaires.

Livraisons intracommunautaires.

Les triangulaires intracommunautaires

Achat et vente en franchise de TVA : attestations

#### Durée

1 JOURNÉE

#### Pré-requis

Formation sur les fondamentaux obligatoire

Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise) fortement recommandée

#### Public

Personnel administratif, comptable et financier, direction financière et administrative

#### Intervenant

Florence BLANCHIER

Consultante formatrice

IMPORT-EXPORT

#### **4. La vente à distance (VAD)**

Dispositions applicables aux déclarations d'échange de biens dans le cadre du régime de la VAD

Application dans les déclarations d'échanges de biens  
Guichet unique (« One-Stop-Shop » – OSS)

#### **5. Adapter son mode de fonctionnement en fonction des situations**

Définir et structurer son approche

Maîtriser le circuit et la période de déclaration

Repérer les personnes référence en cas de manque d'information

*Mise en situation : Définir votre processus client dans votre organisation.*

*Analyser votre démarche en fonction de votre structure et le formalisme de la facturation à l'international.*

**Tarif interentreprise :** 490 € H.T. par participant à partir de 2 inscrits. Formule **Uno** : 980 € H.T.

**Intra, sur mesure :** nous consulter.

#### **Moyens pédagogiques :**

Formation interactive avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Une pédagogie basée sur de nombreux exemples concrets et des partages d'expériences.

Nombre limité de participants (8) pour approfondir les pratiques et répondre aux questions individuelles.

Travail de mise en œuvre sur le cas de l'entreprise ou projet du stagiaire.

#### **Moyens techniques :**

Salles de formation équipées pour une pédagogie active. Suivi de l'exécution et appréciation des résultats.

Option : formation synchrone (en direct) 100 % à distance. Conditions : avoir un matériel informatique muni d'un micro et d'une caméra. Un débit suffisant est indispensable.

#### **Suggestions pour vous préparer à cette formation :**

- Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export
- Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise)

#### **Suggestions pour compléter vos basiques :**

- Choisir ses Incoterms 2020 en fonction de ses opérations d'import-export

#### **Suggestions pour compléter vos spécifiques :**

- Les triangulaires et les règles de TVA à l'international

### Pourquoi venir chez nous ?

- Nous réalisons auprès de chaque participant un audit de positionnement pour vérifier la cohérence du projet et de la formation sélectionnée
- Nous offrons un tutorat afin de vérifier que les connaissances ont été mises en application
- Nous envoyons un bilan formateur aux partenaires financeurs sur simple demande

### Modalités de paiements :

- Formation 100 % distance : paiement à la commande
- Formation en présentiel :
  - Paiement par l'entreprise : 10 jours nets, date de facture
  - Paiement par l'OPCO, contacter Florence au 06 62 34 25 42  
[formation.blanchierconsulting@gmail.com](mailto:formation.blanchierconsulting@gmail.com) ou formulaire de contact

### Pour aller plus loin

**Strat&CI** en collaboration avec Blanchier Consulting propose un accompagnement personnalisé de votre projet à l'international par la biais de 3 niveaux [d'abonnement](#) ou sur-mesure à votre convenance. [Parlons-en.](#)