

Programme

Réaliser ses formalités douanières et fournir les documents d'accompagnement

Résumé

Tout envoi en provenance ou à destination d'un pays hors France métropolitaine est soumis à des formalités douanières, avec l'obligation de joindre à sa facture une liasse documentaire complète sous peine de voir sa marchandise bloquée en douane. Quelles sont ces obligations ? Comment les anticiper pour réduire les risques et les coûts ?

Objectifs

Acquérir les connaissances de base permettant de bien appréhender les formalités douanières à l'export et les documents d'accompagnement.

Programme

1. Documents d'accompagnement :

Présentation des différents documents, leur utilisation, leur caractère obligatoire ou non, les visas nécessaires :

- Factures commerciales export : mentions obligatoires et facultatives selon le pays de destination des marchandises
- Certificat d'origine, attestation de transport, attestation du fournisseur, EURI
- Etablissement des certificats liés au produit
- Certificat d'inspection
- Liste de colisage
- Documents de transport (LTA, BL, CMR)

2. Documents douaniers

- Modalités de dédouanement : déclaration DAU (EX) et nouveautés 2023, lieu de dépôt, simplifications, dématérialisation DELTA
- Notions d'origine, documents justificatifs, renseignements contraignants sur l'origine
- Nomenclature douanière, détermination, renseignement tarifaire contraignant - Transit : NSTI, TIR

Durée

1 JOURNÉE

Pré-requis

Formation « Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export » obligatoire
Connaissance des Incoterms fortement recommandée

Public

Responsables et collaborateurs
Achats, Import, ADV, Logistique, Douane

Intervenant

Florence BLANCHIER
Consultante formatrice IMPORT-EXPORT

Mise en situation : réalisation d'un dossier export par pays.

Tarif interentreprise : 490 € H.T. par participant à partir de 2 inscrits. Formule **Uno** : 980 € H.T.

Intra, sur mesure : nous consulter.

Moyens pédagogiques :

Formation interactive avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Une pédagogie basée sur de nombreux exemples concrets et des partages d'expériences.

Nombre limité de participants (8) pour approfondir les pratiques et répondre aux questions individuelles.

Travail de mise en œuvre sur le cas de l'entreprise ou projet du stagiaire.

Moyens techniques :

Salles de formation équipées pour une pédagogie active. Suivi de l'exécution et appréciation des résultats.

Option : formation synchrone (en direct) 100 % à distance. Conditions : avoir un matériel informatique muni d'un micro et d'une caméra. Un débit suffisant est indispensable.

Suggestions pour vous préparer à cette formation :

- Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export
- Améliorer ses opérations de dédouanement (la douane vue de l'entreprise)

Pourquoi venir chez nous ?

- Nous réalisons auprès de chaque participant un audit de positionnement pour vérifier la cohérence du projet et de la formation sélectionnée
- Nous offrons un tutorat afin de vérifier que les connaissances ont été mises en application
- Nous envoyons un bilan formateur aux partenaires financeurs sur simple demande

Modalités de paiements :

- Formation 100 % distance : paiement à la commande
- Formation en présentiel :
 - Paiement par l'entreprise : 10 jours nets, date de facture
 - Paiement par l'OPCO, contacter Florence au 06 62 34 25 42
formation.blanchierconsulting@gmail.com ou formulaire de contact

Pour aller plus loin

Strat&CI en collaboration avec Blanchier Consulting propose un accompagnement personnalisé de votre projet à l'international par la biais de 3 niveaux [d'abonnement](#) ou sur-mesure à votre convenance. [Parlons-en.](#)