

Programme

Améliorer les opérations de dédouanement La douane vue de l'entreprise

Résumé

Pour évaluer les risques et les coûts des opérations douanières et optimiser le dédouanement de vos marchandises, l'entreprise se doit de comprendre les modalités de dédouanement.

Objectifs

- ✓ Repérer les risques douaniers et fiscaux liés aux opérations internationales.
- ✓ Maîtriser son rôle d'importateur et/ou d'exportateur par la déclaration douanière.
- ✓ Réaliser des économies avec les procédures et régimes douaniers en inscrivant la douane dans sa stratégie de sourcing et de commercialisation.

Programme

Introduction aux missions de la douane et au Code des Douanes de l'Union, mis en application le 1er mai 2016.

1. Différencier les opérations intra et extracommunautaires

Mise à jour de la réglementation (TVA, autoliquidation, ...)

2. Comprendre l'articulation du trio douanier

- Le classement tarifaire des marchandises : les règles de classement, le RTC
- Déterminer les valeurs à déclarer en douane : valeur statistique, valeur transactionnelle, échantillons et cadeaux
- Déterminer l'origine des marchandises : distinction entre l'origine non préférentielle et préférentielle, Made in (IMF), RCO

Durée

1 JOUR

Pré-requis

Formation « Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export » obligatoire

Public

Responsables et collaborateurs des services douane, logistique, commercial export, acheteur, Adv., approvisionneurs... toute personne amenée à contrôler une opération de dédouanement

Intervenant

Florence BLANCHIER
Consultante formatrice IMPORT-EXPORT

Mise en situation : à partir d'exemples de produits, rechercher le classement tarifaire et calculer la valeur en douane. Chercher des pistes pour justifier de l'origine de marchandises.

3. Accéder à la réglementation douanière afférente aux marchandises

- Connaître les formalités à remplir et mentions obligatoires sur factures
- Les droits et taxes à l'entrée en UE, à l'entrée dans les pays clients
- Les marchandises réglementées

Remise d'une fiche outil pour vérifier la conformité des factures.

4. Réaliser des économies grâce aux facilités douanières et fiscales

- Les régimes de droit commun et les régimes douaniers particuliers en fonction de la destination de la marchandise
- Les régimes de transit et autres facilités fiscales

Mise en situation : à partir d'exemple, trouver le régime particulier le plus adapté.

5. Devenir un opérateur fiable vis-à-vis des douanes

- Quels bénéfices pour l'entreprise ?
- L'exportateur enregistré et agréé
- Zoom sur l'Opérateur Economique Agréé

Mise en situation : rechercher les points d'actualité utiles.

Tarif interentreprise : 490 € H.T. par participant à partir de 2 inscrits. Formule **Uno** : 980 € H.T.

Intra, sur mesure : nous consulter.

Moyens pédagogiques :

Formation interactive avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Une pédagogie basée sur de nombreux exemples concrets et des partages d'expériences.

Nombre limité de participants (8) pour approfondir les pratiques et répondre aux questions individuelles.

Travail de mise en œuvre sur le cas de l'entreprise ou projet du stagiaire.

Moyens techniques :

Salles de formation équipées pour une pédagogie active. Suivi de l'exécution et appréciation des résultats.

Option : formation synchrone (en direct) 100 % à distance. Conditions : avoir un matériel informatique muni d'un micro et d'une caméra. Un débit suffisant est indispensable.

Suggestions pour vous préparer à cette formation :

- Maîtriser les fondamentaux du commerce international pour mieux réussir ses opérations d'import-export

Suggestions pour compléter vos bases :

- Maîtriser les règles Incoterms 2020 de l'ICC pour mieux négocier
- Acheter une prestation de transport international

Pourquoi venir chez nous ?

- Nous réalisons auprès de chaque participant un audit de positionnement pour vérifier la cohérence du projet et de la formation sélectionnée
- Nous offrons un tutorat afin de vérifier que les connaissances ont été mises en application
- Nous envoyons un bilan formateur aux partenaires financeurs sur simple demande

Modalités de paiements :

- Formation 100 % distance : paiement à la commande
- Formation en présentiel :
 - Paiement par l'entreprise : 10 jours nets, date de facture
 - Paiement par l'OPCO, contacter Florence au 06 62 34 25 42
formation.blanchierconsulting@gmail.com ou formulaire de contact

Pour aller plus loin

Strat&CI en collaboration avec Blanchier Consulting propose un accompagnement personnalisé de votre projet à l'international par la biais de 3 niveaux [d'abonnement](#) ou sur-mesure à votre convenance. [Parlons-en.](#)